

kaufmännischen Leiter (m/w/d) Vertrieb

Tätigkeitsschwerpunkte:

- Leitung und Steuerung des Vertriebsteams (Innen- und Außendienst – insgesamt über 25 Mitarbeiter)
- strategische und operative Verantwortung des globalen Vertriebs unserer Produkte
- Key-Account-Betreuung
- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien sowie Erschließung neuer Absatzpotenziale zur Erreichung der geplanten Wachstums- und Umsatzziele
- Optimierung der Vertriebsmethoden und -prozesse sowie Einbringung neuer innovativer Ideen
- Neukunden- und Projektakquise
- Planung und Durchführung von Marketingaktivitäten
- Definition, Generierung und Kontrolle von Kennzahlen sowie regelmäßige Bereitstellung von Budgets, Forecasts sowie Sales-Reportings
- kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Vertragsgestaltungen- und verhandlungen
- Präsentation des Unternehmens bei regelmäßigen Kundenbesuchen und auf internationalen Messen

Anforderungsprofil:

- erfolgreich abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder Studium des Wirtschaftsingenieurwesens sowie mehrjährige Berufspraxis im Vertrieb von elektromechanischen Produkten
- sehr gutes Verständnis für elektrotechnische und vertriebliche Fragestellungen sowie Branchenerfahrung
- hohes Verkaufs- und Verhandlungsgeschick sowie Durchsetzungsvermögen
- ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung
- exzellente Führungskompetenz
- verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift, weitere Sprachkenntnisse von Vorteil
- hervorragende Umgangsformen, professionelles und verbindliches Auftreten, gute Präsentationsfähigkeiten, Kommunikationsstärke mit der Begabung, sowohl Mitarbeiter als auch Geschäftspartner für gemeinsame Ziele zu gewinnen
- Reisebereitschaft

Wir bieten Ihnen:

- abwechslungsreiches Aufgabengebiet mit hoher Verantwortung und viel Gestaltungsspielraum
- intensive und strukturierte Einarbeitung durch den aktuellen Stelleninhaber sowie individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- direkte Berichterstattung an die Geschäftsführung, flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- attraktives Gehalt mit erfolgsorientierten Sonderleistungen, Altersvorsorgekonzept mit Arbeitgeberzuschuss, Weihnachtsgeld und Urlaubsgeld
- angenehmes Arbeitsumfeld in einem motivierten und freundlichen Team, moderne Arbeitsplätze sowie ein offenes und faires Management
- flexible Arbeitszeiten
- Firmenfahrzeug zur geschäftlichen und privaten Nutzung
- moderne Kommunikationsmittel, wie z. B. iPhone, iPad
- jährliche Firmenevents

An der Bewerbung von Frauen besteht aus Gründen der beruflichen Gleichstellung ein besonderes Interesse. Bewerbungen geeigneter schwerbehinderter Menschen und Personen, die i. S. des § 2 Abs. 3 SGB IX schwerbehinderten Menschen gleichgestellt sind, sind erwünscht.

Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte – vorzugsweise per E-Mail – unter Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellungen an:
Herrn Marc Kedzierski (bewerbung@fischerelektronik.de).

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

kühlen schützen verbinden

Als Hersteller von Elektronikzubehör gehören wir seit 1968 zur Spitze in Europa.

Konsequente Produktinnovation, Flexibilität in der Fertigung sowie ein hoher Grad an Kundenorientierung sind die Garanten unseres Erfolges. Zufriedene Kunden sind unser Ziel, kompetente Mitarbeiter unser Kapital. Am Standort Lüdenscheid entwickeln, fertigen und vertreiben wir

Kühlkörper Gehäuse Steckverbinder

Wir sind zertifiziert nach:
DIN EN ISO 9001/14001/
27001 sowie AEO-C.

Fischer Elektronik GmbH & Co. KG

Nottebohmstraße 28

58511 Lüdenscheid

Telefon: +49 2351 435-0

Telefax: +49 2351 45754

DEUTSCHLAND

www.fischerelektronik.de

www.facebook.de/fischerelektronik